**Sales Manager Retail**

**Nagarro ES ist ein führender deutscher IT-Full-Service-Provider für kritische Unternehmensapplikationen und komplexe ERP-Landschaften in der digitalen Transformation. Als Teil der weltweit agierenden Nagarro ist die Nagarro ES mit mehr als 750 Mitarbeitern einer der leistungsfähigsten und innovativsten SAP-Partner für den deutschen Mittelstand und Großkunden mit internationaler Ausprägung.**

Aufgabengebiet:

* Zu Deinen Aufgaben gehört die Bestandskundenbetreuung und der Aufbau bzw. Ausbau nationaler sowie internationaler Kundenbeziehungen, als auch die Neukundengewinnung.
* Gemeinsam mit Deinen Vertriebskollegen trägst Du die Umsatzverantwortung für unseren Bereich Retail.
* Du positionierst unsere Dienstleistungen im SAP Umfeld und führst erfolgreiche Vertragsverhandlungen anhand individueller Angebote und Kundenpräsentationen.
* Du kalkulierst Angebote, kümmerst Dich um die Erstellung und die Nachbereitung.
* Du analysierst die Kundenanforderungen und unterstützt bei der Erarbeitung von Lösungskonzepten in Zusammenarbeit mit den Kollegen aus dem SAP Beratungsteam.
* Du erarbeitest kundenbezogene Vertriebsstrategien mit den Kollegen aus dem Vertriebs- und Beratungsteam.
* Zudem repräsentierst Du Nagarro ES auf Messen, Kongressen und anderen Veranstaltungen.

Qualifikationen:

* Du hast ein Studium in den Fachrichtungen Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurswesen, BWL oder einer vergleichbaren Fachrichtung oder Ausbildung abgeschlossen.
* Du kannst mehrjähriges Know-how im Bereich SAP Projektgeschäft (bevorzugt gehobener Mittelstand, Konzernunternehmen) nachweisen.
* Du verfügst über weitreichende Vertriebserfahrung für Beratungs- und Produktdienstleistungen im SAP Umfeld.
* Wünschenswert wäre Branchenerfahrung in der Retailbranche.
* Du hast eine Affinität zu IT-Technologien im SAP Kontext, Interesse an ERP, Digitalisierung und IoT sowie am Produktmanagement und der Mitgestaltung unseres Dienstleistungsportfolios.
* Deine konzeptionelle und analytische Denkweise sowie exzellente Kommunikationsfähigkeiten, eine hohe Markt- und Kundenorientierung und Geschick in der Verhandlungsführung runden Dein Profil ab.
* Ein vorhandenes Netzwerk im SAP-Umfeld ist vorteilhaft.
* Du sprichst verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift.

Was wir bieten:

* 30 Tage Urlaub, interne und externe Weiterbildungsmaßnahmen, attraktive Firmenwagen- und Dienstfahrradregelungen, betrieblich finanzierte Unfallversicherung, moderne Büroräume an zentralen Standorten mit High-Tech Equipment, Sportprogramme, Corporate Benefits Portal, kostenloses Obst und Getränke.
* Viel Raum für kreative Ideen und Innovationen in einem wachstumsstarken Umfeld. Bei uns kannst Du dich einbringen und etwas bewegen.
* Flache Hierarchien und einen langfristigen, stabilen Arbeitsplatz mit ansprechenden Entwicklungsmöglichkeiten.